

# Comissão Manual

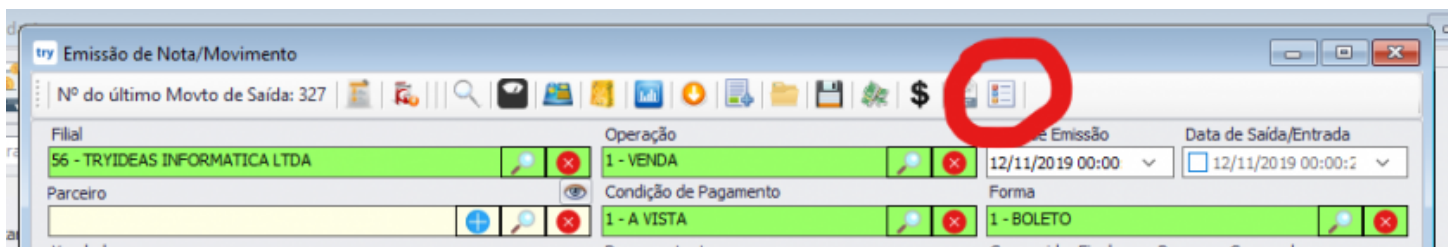
A comissão manual é a forma mais simples de se definir um percentual de comissão para o vendedor e para o representante que está definido na venda.

Em geral este modo de definição de comissão é recomendado nas seguintes situações:

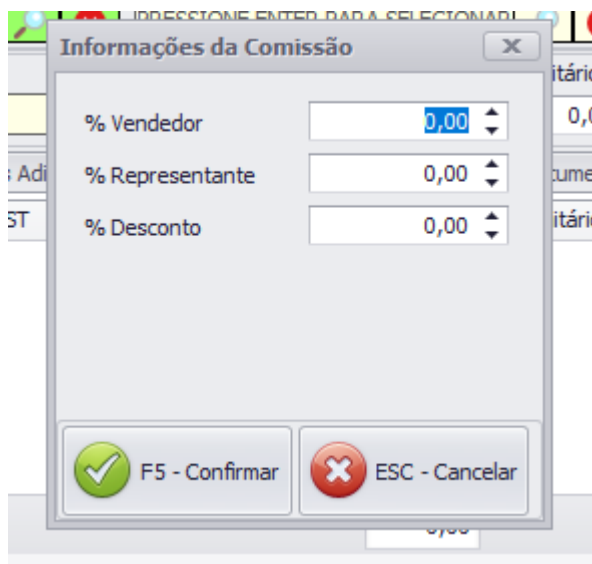
- O operador que lança a venda no sistema **não é o vendedor**. A razão para isso é que o lançamento dos percentuais de comissão é livre e pode ser definido qualquer percentual a cada venda que for realizada.
- O Percentual de comissão não tem um parâmetro em específico. Ou seja, o operador define a cada venda se uma comissão será gerada e qual o percentual que será pago.

## Como definir a comissão

A cada venda que for lançada na tela de Movimento basta clicar no botão Informar Comissão do vendedor



Ao clicar neste botão a tela abaixo será exibida contendo os seguintes campos



% Vendedor: O percentual que será pago ao vendedor para esta venda

% Representante: O percentual que será pago ao representante para esta venda

% Desconto: O percentual de desconto que será aplicado a base de cálculo da comissão do Vendedor/Representante. Em geral o campo do desconto é usado para descontar taxas que se aplicam **sobre a venda**, como a taxa do cartão de crédito por exemplo.

Para um melhor entendimento veja o exemplo abaixo:

Valor da Venda: R\$ 1.000,00

% Vendedor: 3,00%

% Representante: 2,00%

% Desconto: 4,00%

Base de cálculo da comissão:  $R\$ 1.000,00 - 4\% = R\$ 960,00$

Comissão do Vendedor:  $3,00\%$  sobre  $R\$ 960,00 = R\$ 28,80$

Comissão do Representante:  $2,00\%$  sobre  $R\$ 960,00 = R\$ 19,20$

Caso seja necessário definir a comissão para uma venda que já foi realizada no sistema acesse a Consulta de Movimentos através do Menu Movimento -> Consultar Movimentos.

Na tela que se abre, basta localizar a venda e no botão **Alterar Vendedor** clicar na seta para baixo e selecionar a opção **Definir Comissão da Venda**

**Se desejar aplicar um Desconto apenas sobre o valor recebido em cartão, crie**  
Parcelas da Fatura separadas para cada forma de pagamento que o cliente irá utilizar para o

pagamento.

Para definir o % de Desconto por Parcela, acesse a Consulta de Movimentos através do menu: Movimento > Consultar Movimentos. Localize o movimento desejado, e clique no sinal "+" no início da linha. Após isso, clique na aba Faturas, e na parcela desejada clique sobre o botão %, no final da linha e informe o percentual de desconto para essa parcela.

## Gerando o relatório de Comissão da Venda

Para obter um relatório com as comissões a serem pagas é possível acessar o menu Relatórios -> Relatórios Gerais

Na tela que se abre, ao lado esquerdo temos a opção Comissão de Venda, conforme a imagem abaixo



Ao clicar na opção o relatório de Comissão é aberto e pode ter seus parâmetros definidos, como período, vendedor, representante e Filial. Ao alterar algum dos parâmetros, basta clicar no botão Filtrar Relatório para que o mesmo seja atualizado

A imagem mostra a interface de um relatório de comissão de venda. No topo, há uma barra de navegação com ícones e texto. Abaixo, há uma barra de filtro com campos para 'Vendedor', 'Período', 'Representante' e 'Filial'. O relatório é gerado para o vendedor 'GROVANNI VENDEADOR' no período de 29/06/18. O resultado é uma tabela com 4 colunas: 'Vendedor', 'Venda', 'Parcela' e 'Comissão'. A tabela mostra uma única venda com valor total de 364,50 e comissão de 14,58. O total da comissão é 14,58.

Vendedor	Venda	Parcela	Comissão
GROVANNI VENDEADOR	Nº Mto Vlr. Total P Vencimento	Valor Em Aberto % % Desc	Valor
Nº E EMITIDA EM AMBIENTE DE HOMOLOGAÇÃO - SEM VALOR FISCAL	192 364,50 1 29/06/18	364,50 0,00 4,00 0,00	14,58
Total do Vendedor		364,50 0,00 4,00 0,00	14,58
Total de Comissões			14,58

Na imagem acima temos um exemplo do relatório calculando a comissão com os Vencimentos no período selecionado.

Vale destacar que no caso das comissões manuais o valor calculado é sobre o valor recebido. Ou seja, vendas a prazo tem sua comissão calculada sobre o **vencimento da parcela** e sobre o **valor recebido**.

---

Revision #3

Created Tue, Nov 12, 2019 2:20 AM by Giovanni Costa Rosa

Updated Fri, May 14, 2021 11:36 AM by Diego Ritt